



YVES-ALAIN DUFAUX

PERSÖNLICHE DATEN

26.04.1969

+41 79 756 16 66

yves.dufaux@bluewin.ch

Vorstädtliweg 31

4534 Flumenthal

Schweiz

verheiratet

zwei erwachsene Kinder

PROFIL

Seit dem 1. November 2024 biete ich mit der Ridelane GmbH meine langjährige Erfahrungen als Verwaltungsrat, CEO, Interimsmanager oder Business Developer Unternehmungen an, um diese bei der Lancierung von neuen Produkten, Angeboten oder bei der Erschliessung von neuen Märkten erfolgreich zu unterstützen.

www.ridelane.ch

BERUFSERFAHRUNG

CEO, Owner Ridelane GmbH, ab 11.2024

Aktiver Verwaltungsrat, Interimsmanagement, Business Development für Startup und Unternehmungen im Change Management.

Aktuelle Mandate:

- Neuaufbau Vertriebsorganisation für einen IT-Dienstleister
- Marktaufbau für Cloud-basiertes Praxisinformationssystem
- Coaching einer Unternehmung im Bereich Elektrogrosshandel

CEO Boss Info AG, 04.2023 - 11.2024

Führung der Boss Info Gruppe mit 300 Mitarbeitern an 7 Standorten in der Schweiz und 3 im Ausland (Deutschland, Griechenland, Spanien).

Mitglied Geschäftsleitung und Verwaltungsrat Boss Info AG, 04.2020 - 03.2023

Integration der profinance.ch AG für ERP-Software in die Boss Info AG, damit verbundener Aufbau eines neuen Geschäftsbereiches und Unterstützung bei der Transformation der Boss Info vom Dienstleister zum Softwarehersteller.

CEO, Verwaltungsrat, Owner profinance.ch AG für ERP-Software, 04.2004 - 03.2020

Aufbau und Positionierung profinance.ch AG als ERP-Softwarehersteller in der Deutschschweiz, Wachstum von 3 auf 15 Mitarbeiter und über 350 Kunden. Aufbau war nachhaltig und komplett selbstfinanziert. Verkauf Unternehmung an die Boss Info AG.

MITGLIEDSCHAFTEN

Rotary Club Langenthal
Alumni RoBe

NEZTWERK

Mentor Startup Academy
Mittelland

Freelancer Adlatus

LINKEDIN

<https://www.linkedin.com/in/yvesdufaux/>

CEO, Owner CircleLine GmbH, 04.2003 - 12.2006

Unterstützung diverser Firmen im Marketing- und Verkaufsbereich. Aufgrund der Fokussierung auf die profinance.ch AG wurde die Firma ordentlich liquidiert.

CEO Webbuild AG, 12.2001 - 03.2003

Umstrukturierung der venture-finanzierten Unternehmung, Anpassung Angebot auf rentables Geschäftsmodell und als Endlösung Verkauf Unternehmung an führenden Provider in der Schweiz.

Account Executive J.D. Edwards (Schweiz) AG, 01.2001 - 11.2001

Tätigkeit als Sales und Account Manager für amerikanische Unternehmung in der Schweiz.

Account Manager Miracle Gruppe, 11.1996 - 12.2000

Tätigkeit als Sales und Account Manager. Einsatz von 7 Monaten in der Auslandniederlassung in Boston (USA) als Managing Presales Consultant.

IT-Manager Schweizerischer Olympischer Verband, 11.1993 - 10.1996

Teilzeitbeschäftigung als Informatik-Verantwortlicher während meinem Studium, Einführung und Support der ersten PC-Arbeitsplätze.

Programmierer/Analytiker Schweiz. Volksbank, 02.1990 - 10.1993

Tätigkeit als Programmierer/Analytiker im Bereich Videotex-Zahlungsverkehr und Vertragsmanagement.

SCHUL-/HOCHSCHULBILDUNG

CAS-Verwaltungsrat, Rochester Uni Bern, 11.2021-08.2022

Betriebsökonom HWV, Fachrichtung Marketing, Berner Fachhochschule, 09.1993 - 09.1996 (Vollzeit)

KENNTNISSE

| | |
|--------------------------|-------------------------------|
| Unternehmensführung | Business Development |
| Management | Marketingstrategie |
| Produktmanagement | Projektmanagement |
| Start-ups | Verkaufsstrategie |
| Strategisches Management | Unternehmensanalyse-/beratung |
| Unternehmensstrategie | Veränderungsmanagement |
| Verwaltungsrat | Digitalisierung |